

Quanto costa esportare negli Stati Uniti: effetti dei dazi sulle imprese e implicazioni di rischio



*ANIA - ASSICURAZIONI NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE: ANDAMENTO E
NOVITÀ LEGISLATIVE E GIURISPRUDENZIALI*

Zeno Poggi, Founding Partner ZPC

4 dicembre 2025

Framework Agreement EU – US



“Liberation day”
Executive Order 14257 del 2
aprile 2025

Ripetute sospensioni e modifiche alle
“reciprocal tariffs”

7 agosto 2025
Definitiva entrata in vigore
delle “reciprocal tariffs”

Paesi	Aliquota
Paesi non inclusi nell'allegato I all'EO 14257	10%
Paesi dell'allegato I all'EO 14257	Aliquota specifica > 10%

Accordi commerciali USA



US - CN Kuala Lumpur Joint Arrangement



US - UK Economic Prosperity Deal



US - EU Framework Agreement EU



L'accordo UE-USA



**Framework agreement
21 luglio 2025**

- Investimenti UE negli USA
- Acquisto di GNL statunitense
- “Dazio zero” per numerosi prodotti industriali e ittici di origine USA in UE
- Regime daziario specifico per le importazioni UE negli USA
- “Dazio zero” per l’importazione di prodotti strategici di origine UE negli USA

Calcolo del dazio per le importazioni di prodotti aventi origine non preferenziale (made in) di uno Stato Membro dell’Unione europea

Dazio MFN	Reciprocal applicata	Aliquota finale
MFN \geq 15%	Reciprocal 0%	MFN \geq 15%
MFN < 15%	Reciprocal + MFN = 15%	15%

**Soggette all’aliquota del 15% anche le automobili e i loro componenti.
Non si applica tuttavia alle importazioni di acciaio, alluminio e rame, che mantengono un dazio settoriale del 50% ad valorem**

L'accordo UE-USA - prossimi passi



Parte coinvolta	Elemento dell'accordo	Status
Unione europea	"Dazio zero" per determinate importazioni USA nell'Unione europea.	Proposte di regolamento presentate dalla Commissione il 28 agosto 2025. Si attende che Parlamento europeo e Consiglio adottino gli atti legislativi.
Stati Uniti	Introduzione del meccanismo daziario con aliquota reciproca "mobile".	<u>Introdotta con Executive Order 14326</u> del 31 luglio 2025.
	"Dazio zero" per determinate importazioni strategiche negli Stati Uniti.	Si attende l'abbassamento dei dazi per i prodotti indicati dall'accordo (farmaci generici, aerei e componenti, risorse naturali non presenti negli USA)

Panoramica dei dazi aggiuntivi della seconda Amministrazione Trump

Settore / Prodotto	Aliquota	Base giuridica
Tutti i beni (escl. Messico, Canada, Russia, Bielorussia, Cuba, Corea Nord)	10% + dazio reciproco	IEEPA
Prodotti originari dalla Cina (fentanyl)	10%	IEEPA
Prodotti originari dal Canada (fentanyl)	35%	IEEPA
Prodotti originari dal Messico (fentanyl)	25%	IEEPA
Acciaio, alluminio e derivati	50% (*UK: 25%)	Section 232
Rame e prodotti derivati contenenti rame	50%	Section 232
Legname e prodotti derivati	10% (legname)/25% (mobili imbottiti di legno e mobili da cucina e da bagno) (da gennaio 2026, 30% su mobil imbottiti, 50% su mobili da cucina e bagno)	Section 232
Automotive	25%	Section 232
Prodotti originari dall'India (dazio "punitivo" per l'importazione di petrolio russo)	25% (+25% reciproci) = 50%	IEEPA (E.O. 14329)
Determinati prodotti originari dal Brasile	40% (+10% reciproci) = 50%	IEEPA (E.O. 14323)
Importazioni da paesi che importano petrolio venezuelano	25%	IEEPA (E.O. 14245)
Prodotti soggetti a dumping o sovvenzioni	Variabili	Tariff Act 1930 + GATT 1994
Prodotti dalla Cina (differenti aliquote)	Variabili	Section 301 Trade Act 1974

Il 29 agosto 2025, la United States Court of Appeals for the Federal Circuit ha confermato la decisione della U.S. Court of International Trade, ritenendo illegittimi, ai sensi dell'International Emergency Economic Powers Act (IEEPA), i dazi cosiddetti "reciproci" e "fentanyl", in quanto eccedenti i poteri presidenziali e incidenti sulla competenza del Congresso in materia tariffaria.

La Corte ha tuttavia rinviato ai giudici di primo grado la rivalutazione della portata dell'ingiunzione, con la conseguenza che, allo stato, le misure restano applicabili in attesa di un eventuale ricorso alla Corte Suprema.

Pianificazione doganale

Identificazione del codice doganale

- Consultare la tariffa doganale statunitense (**HTSUS**).
- Identificare la **voce** doganale (prime 4 cifre del codice) **applicabile** al prodotto sulla base delle sue **caratteristiche tecniche e funzionali**.
- Il codice HTSUS è espresso in **10 cifre**, ma:
 - Le **prime 6 cifre** (c.d sottovoce) sono **armonizzate a livello internazionale** (HS Code)
 - Le **ultime cifre** possono **differire da quelle UE** e vanno individuate nella tariffa doganale statunitense.



Corrispondenza tra TARIC e HTSHS

Il codice doganale **UE** (TARIC) è utilizzabile come **punto di partenza**.

Se esiste una **corrispondenza diretta** si utilizza il codice USA equivalente.

Se un codice UE corrisponde a **più codici HTSUS** con **aliquote diverse**, selezionare il **codice HTSUS corretto** in base alle **specifiche tecniche del prodotto** (materiali, funzione, destinazione d'uso, composizione, ecc.).

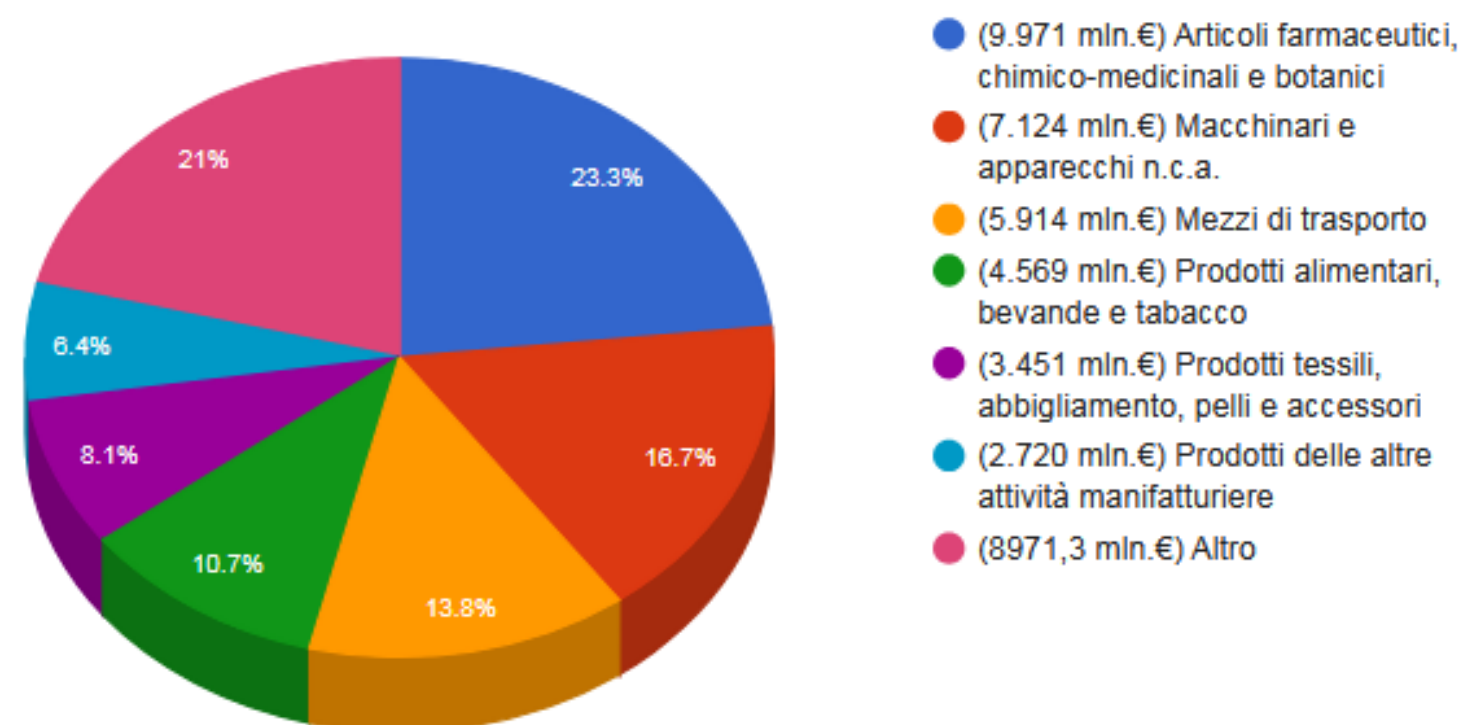


Verifica di misure tariffarie specifiche

Classificare correttamente significa sapere se e quanto pagare.

Principali settori dell'export italiano negli Stati Uniti

Principali prodotti italiani esportati nel paese Stati Uniti (Classificazione: Ateco 2007 a 3 cifre) - Gennaio - Luglio 2025	mln euro	% su export totale in USA
Articoli farmaceutici, chimico-medicinali e botanici	9.971	23,3
Macchinari e apparecchi n.c.a.	7.124	16,7
Mezzi di trasporto	5.914	13,8
Prodotti alimentari, bevande e tabacco	4.569	10,7
Prodotti tessili, abbigliamento, pelli e accessori	3.451	8,1
Prodotti delle altre attività manifatturiere	2.720	6,4
Altro	8971,3	

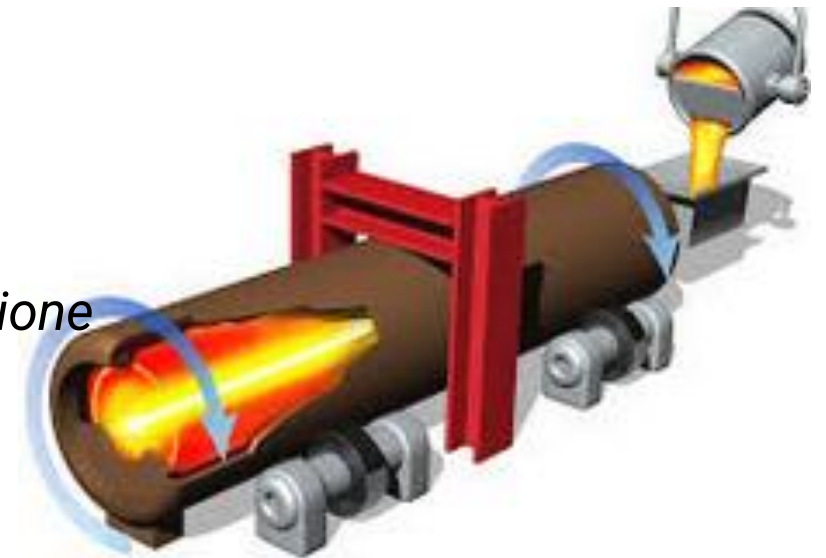


Quanto costa esportare negli USA?

Es. STAMPI PER COLATA CENTRIFUGA DI METALLO

1. Individuare il codice doganale UE e il corrispondente codice doganale della tariffa statunitense (HTSUS)

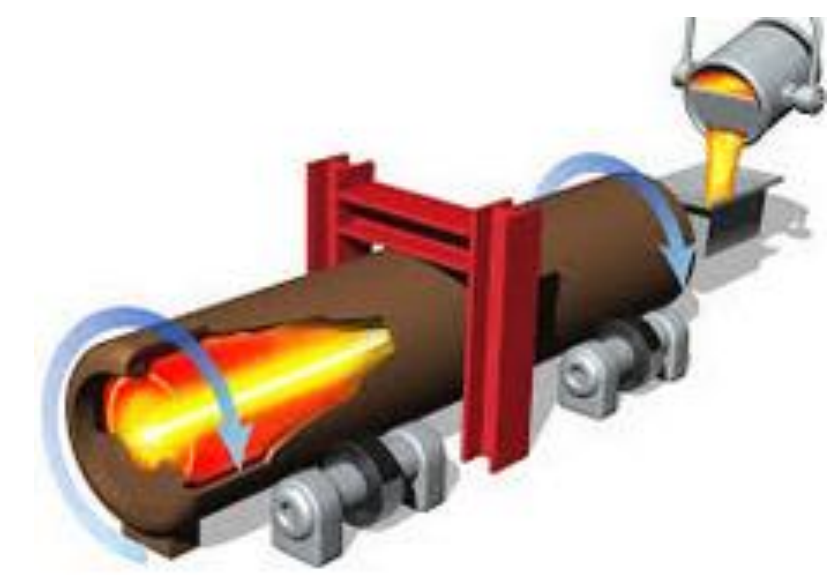
- a) CODICE UE 8480 49 00 00 – *Altre forme per metalli diverse da quelle per formare ad iniezione o per compressione*
- b) CODICE USA 8480.49.00.10 - *Molds for centrifugal casting of ductile iron pipe*



2. Consultare la tariffa statunitense e verificare l'origine non preferenziale del prodotto

Heading/ Subheading	Stat Suffix	Article Description	Unit of Quantity	RATES OF DUTY ⓘ		
				1		2
				General	Special ⓘ	
		Molds for metal or metal carbides:				
8480.41.00	<u>00</u>	Injection or compression types	No.	3.1% 1/	Free (A, AU, BH, CL, CO, D, E, IL, JO, JP, KR, MA, OM, P, PA, PE, S, SG)	35%
8480.49.00		Other types		3.1% 1/ See 9903.88.01.	Free (A, AU, BH, CL, CO, D, E, IL, JO, KR, MA, OM, P, PA, PE, S, SG)	35%
	10	Molds for centrifugal casting of ductile iron pipe	No.			

Come si calcola il dazio



Heading/ Subheading	Stat Suffix	Article Description	Unit of Quantity	RATES OF DUTY ⓘ		
				1		2
				General	Special ⓘ	
9903.88.01	1/	Except as provided in headings 9903.88.05, 9903.88.06, 9903.88.07, 9903.88.08, 9903.88.10, 9903.88.11, 9903.88.14, 9903.88.19, 9903.88.50, 9903.88.52, 9903.88.58, 9903.88.60, 9903.88.62, 9903.88.66, 9903.88.67, 9903.88.68, or 9903.88.69, articles the product of China , as provided for in U.S. note 20(a) to this subchapter and as provided for in the subheadings enumerated in U.S. note 20(b) [to this subchapter]	1/	The duty provided in the applicable subheading plus 25%		

3. Verificare se il prodotto è soggetto ai **dazi siderurgici** sui **prodotti derivati**:

a) **consultare la fonte specifica** che dispone la misura tariffaria aggiuntiva nell'ultima versione aggiornata

<https://content.govdelivery.com/accounts/USDHSCBP/bulletins/3ee1cba> • [Updated steelHTSlist 081525.docx](#)

b) oppure **verificare** direttamente nel **capitolo 99** della tariffa USA se il codice doganale del prodotto di interesse è soggetto



Harmonized Tariff Schedule of the United States Revision 25 (2025)

Annotated for Statistical Reporting Purposes

CHAPTER 99

TEMPORARY LEGISLATION; TEMPORARY MODIFICATIONS ESTABLISHED
PURSUANT TO TRADE LEGISLATION; ADDITIONAL IMPORT RESTRICTIONS
ESTABLISHED PURSUANT TO SECTION 22 OF THE AGRICULTURAL
ADJUSTMENT ACT, AS AMENDED

XXII
99-1

U.S. Notes

- (n) The rates of duty in heading **9903.81.91** apply to: (1) all imported derivative iron or steel products that are classified in the following subheadings of the HTSUS, including products admitted into a U.S. foreign trade zone under "privileged foreign status" as defined by 19 CFR 146.41, prior to 12:01 a.m. eastern daylight time on March 12, 2025, unless the derivative iron or steel product was processed in another country from steel articles that were melted and poured in the United States: 8431.31.00; 8431.42.00; 8431.49.10; 8431.49.90; 8432.10.00; 8432.90.00; 8547.90.00; 9403.20.00; 9405.99.20; 9405.99.40; 9406.20.00; 9406.90.01; (2) all imported derivative iron or steel products that are classified in the following subheadings of the HTSUS, including products admitted into a U.S. foreign trade zone under "privileged foreign status" as defined by 19 CFR 146.41, prior to 12:01 a.m. eastern daylight time on June 23, 2025, unless the derivative iron or steel product was processed in another country from steel articles that were melted and poured in the United States: 8418.10.00; 8418.30.00; 8418.40.00; 8422.11.00; 8450.11.00; 8450.20.00; 8451.21.00; 8451.29.00; 8509.80.20; 8516.60.40; 9403.99.9020; and (3) all imported derivative iron or steel products that are classified in the following provisions of the HTSUS, including products admitted into a U.S. foreign trade zone under "privileged foreign status" as defined by 19 CFR 146.41, prior to 12:01 a.m. eastern daylight time on August 18, 2025, unless the derivative iron or steel product was processed in another country from steel articles that were melted and poured in the United States: 0402.99.68; 0402.99.70; 0402.99.90; 2106.90.9998; 2710.19.3050; 2711.12.0020; 2804.29.0010; 2804.40.0000; 2901.22.0000; 2903.42.1000; 2903.43.10; 2903.44.10; 2903.45.10; 2903.49.00; 2903.51.10; 2903.59.90; 2903.71.0100; 3004.90.9244; 3208.10.00; 3208.20.00; 3208.90.00; 3209.10.00; 3209.90.00; 3213.90.00; 3214.10.00; 3303.00.10; 3303.00.20; 3303.00.30; 3304.30.00; 3304.99.50; 3305.10.00; 3305.30.00; 3305.90.00; 3306.90.00; 3307.10.10; 3307.10.20; 3307.20.00; 3307.49.00; 3307.90.00; 3401.30.10; 3401.30.50; 3402.31.90; 3402.49.90; 3402.50.11; 3402.50.51; 3402.90.10; 3402.90.30; 3402.90.50; 3403.19.10; 3403.19.50; 3403.99.00; 3405.10.00; 3405.20.00; 3405.40.00; 3405.90.00; 3506.10.50; 3506.91.10; 3506.91.50; 3506.99.00; 3808.59.10; 3808.59.40; 3808.61.10; 3808.61.50; 3808.62.10; 3808.62.50; 3808.69.10; 3808.69.50; 3808.91.15; 3808.91.25; 3808.91.30; 3808.91.50; 3808.94.10; 3808.94.50; 3809.91.00; 3810.10.00; 3811.19.00; 3811.21.00; 3814.00.10; 3814.00.20; 3814.00.50; 3820.00.00; 3824.99.9397; 3827.61.0000; 3827.62.0000; 3827.63.0000; 3827.64.0000; 3827.65.0000; 3925.20.00; 3926.90.10; 7614.10.10; 8202.39.0040; 8203.40.60; 8205.59.55; 8205.70.00; 8207.20.0070; 8207.30.6062; 8207.30.6095; 8211.10.00; 8211.91.10; 8211.91.20; 8211.91.25; 8211.91.30; 8211.91.40; 8211.91.50; 8211.91.80; 8211.92.20; 8211.92.40; 8211.92.60; 8211.92.90; 8211.93.00; 8211.94.10; 8211.94.50; 8211.95.10; 8211.95.50; 8211.95.90; 8215.10.00; 8215.20.00; 8215.91.30; 8215.91.60; 8215.91.90; 8215.99.01; 8215.99.05; 8215.99.10; 8215.99.15; 8215.99.20; 8215.99.22; 8215.99.24; 8215.99.26; 8215.99.30; 8215.99.35; 8215.99.40; 8215.99.45; 8215.99.50; 8302.10.60; 8302.41.30; 8302.41.60; 8302.42.30; 8302.49.60; 8305.20.00; 8307.10.60; 8401.40.0000; 8403.10.00; 8406.90.4000; 8407.21.00; 8407.90.10; 8407.90.90; 8408.20.10; 8408.20.90; 8409.91.50; 8409.91.92; 8409.91.99; 8409.99.91; 8409.99.92; 8409.99.99; 8410.90.0000; 8411.81.80; 8412.21.00; 8412.29.80; 8412.90.9070; 8412.90.9075; 8413.81.00; 8413.91.9055; 8413.91.9060; 8413.91.9096; 8414.30.40; 8414.80.16; 8414.90.30; 8414.90.41; 8415.10.30; 8415.10.60; 8415.10.90; 8415.81.01; 8415.82.01; 8415.83.00; 8415.90.40; 8415.90.80; 8417.90.0000; 8418.21.00; 8418.29.20; 8418.99.40; 8419.81.50; 8421.29.00; 8424.10.0000; 8424.89.90; 8425.42.00; 8426.20.00; 8426.99.00; 8427.10.40; 8427.10.80; 8427.20.40; 8427.20.80; 8427.90.00; 8428.32.00; 8428.33.00; 8428.39.00; 8428.60.00; 8428.70.00; 8428.90.03; 8429.11.00; 8429.19.00; 8429.20.00; 8429.30.00; 8429.40.00; 8429.51.10; 8429.51.50; 8429.52.10; 8429.52.50; 8429.59.10; 8429.59.50; 8431.20.00; 8431.39.00; 8431.41.00; 8431.43.40; 8431.43.80; 8433.11.00; 8433.20.00; 8433.51.00; 8433.59.00; 8433.90.10; 8433.90.50; 8443.16.0000; 8454.20.0010; 8454.20.0060; 8455.30.00; 8455.90.4000; 8455.90.8000; 8457.10.00; 8474.90.00; 8477.10.30; 8477.10.40; 8477.10.90; 8477.90.25; 8477.90.8601; 8479.89.55; 8479.89.65; 8479.90.45; 8479.90.55; 8479.90.65; 8479.90.75; 8479.90.85; 8480.49.0010; 8480.71.8045; 8480.71.8060; 8480.79.9010; 8482.10.5004; 8482.10.5008; 8482.10.5012; 8482.10.5016; 8482.10.5024; 8482.10.5028; 8482.10.5032; 8482.10.5036; 8482.10.5052; 8482.10.5056; 8482.10.5060;



Come si calcola il dazio

Heading/ Subheading	Stat Suffix	Article Description	Unit of Quantity	RATES OF DUTY ⓘ		
				1		2
				General	Special ⓘ	
9903.81.91	1/	Except as provided in heading 9903.81.92, derivative iron or steel products provided for in the tariff subheadings enumerated in subdivision (n) of note 16 to this subchapter.	1/	The duty provided in the applicable subheading + a duty of 50% upon the value of the steel content.	The duty provided in the applicable subheading + a duty of 50% upon the value of the steel content.	The duty provided in the applicable subheading + a duty of 50% upon the value of the steel content.

Gli operatori sono inoltre tenuti a gestire la documentazione relativa alla certificazione "melt and pour".

Come si calcola il dazio

Section 232 Derivatives

How to determine the value of aluminum or steel content for derivative products outside of CH. 76 or 73?

The value of the steel/aluminum content should be determined in accordance with the principles of the Customs Valuation Agreement, as implemented in 19 U.S.C. 1401a. Thus, the value of the steel/aluminum content is the total price paid or payable for that content, which is the total payment (direct or indirect, and exclusive of any costs, charges, or expenses incurred for transportation, insurance, and related services incident to the international shipment of the merchandise from the country of exportation to the country of importation) made/to be made for the steel/aluminum content by the buyer to, or for the benefit of, the seller of the steel/aluminum content. Normally, this would be based on the invoice paid by the buyer of the steel/aluminum content to, or for the benefit of the seller of the steel/aluminum content.

Il dazio del 50% si applica esclusivamente sul prezzo effettivamente pagato o da pagare al fornitore dei componenti in acciaio, come risulta dalla relativa fattura. In assenza di tale documentazione l'autorità doganale applicherà il dazio del 50% sull'intero valore della merce.

<https://www.cbp.gov/trade/programs-administration/entry-summary/232-tariffs-aluminum-and-steel-faqs>

Descrizione articolo HTSUS	Dazio MFN	Codice incluso nei prodotti soggetti a dazi siderurgici	Reciprocal Tariffs	Aliquota totale
8480.49.00.10 - Molds for centrifugal casting of ductile iron pipe	3.1%	Sì, derivati di acciaio. 50% sul valore del contenuto in acciaio	15% per merce di origine non preferenziale (made in) di uno Stato Membro UE	50% sul valore del contenuto in acciaio + 15% sul valore del contenuto non in acciaio

Esempio

Prezzo in fattura: 10.000,00 USD

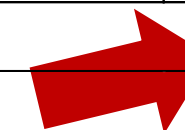
Prodotto composto da: parti in acciaio assemblate con altri materiali

Costi di produzione complessivi: 7.000,00 USD

- 1.750,00 USD -> acquisto dell'acciaio
- 2.450,00 USD-> lavorazioni dell'acciaio
- 2.800,00 USD -> altri componenti e materiali

Il dazio aggiuntivo sul contenuto in acciaio si applica solo al valore del materiale, non alle lavorazioni.

Descrizione	Base USD	Aliquota	Dazio USD
Contenuto in acciaio	1750	50% section 232	875
Contenuto non in acciaio	8250	15% EO 14257 per made in stato membro UE	1237,5
			2112,5



Valore in dogana

L'ordinamento giuridico statunitense attraverso il 19 U.S. Code § 1401a 2 , che adotta come metodo principale per la determinazione del valore in dogana il valore di transazione, definito come:

“The price actually paid or payable for the merchandise when sold for exportation to the United States.”

Per la determinazione del valore in dogana occorre considerare il prezzo di vendita praticato dal fornitore estero all'acquirente statunitense, come indicato nella fattura di acquisto del bene importato negli Stati Uniti.

Costi che devono essere inclusi nel valore di transazione:

- Il costo dell'imballaggio a carico dell'acquirente, se non compreso nel prezzo di vendita
- Eventuali commissioni di vendita dovuti ad agenti e a carico dell'acquirente, se non compreso nel prezzo di vendita
- Il valore pro rata di eventuali **prestazioni rese dall'acquirente al venditore**, se non compreso nel prezzo di vendita.
- Eventuali royalties o altri diritti di licenza, diretti o indiretti a carico dell'acquirente se non compresi nel prezzo di vendita
- I proventi dell'eventuale rivendita, cessione o utilizzo della merce importata

La dogana statunitense può esaminare il contratto e la documentazione commerciale per verificare l'effettiva natura dei servizi, al fine di confermare la loro corretta inclusione o meno nel valore in dogana.

Costi che non devono essere inclusi nel valore di transazione:

- i costi di spedizione (Cost, Insurance, and Freight - CIF)
- qualsiasi costo o addebito ragionevole sostenuto per il trasporto della merce dopo tale importazione (es. servizi di installazione, assemblaggio e assistenza tecnica fornita dopo l'importazione delle merci negli USA).

In tutti i casi (costi di trasporto e assicurazione, costi di assistenza post-importazione, dazi e imposte), l'esclusione dal valore di transazione è ammessa solo se tali costi risultano chiaramente separati dal prezzo di vendita applicato dal fornitore estero all'acquirente statunitense, come desumibile dalla relativa documentazione commerciale.

Dazi USA, un rischio assicurabile?



Secondo l'impostazione prevalente in dottrina, **i dazi doganali non costituiscono un rischio assicurabile in sé**, in quanto derivano dall'esercizio della sovranità fiscale dello Stato e non configurano un evento aleatorio né un sinistro in senso tecnico, ma un **onere patrimoniale legalmente imposto, riconducibile al rischio normativo o politico**.



The most important business risks in 2025: global

Ranking changes are determined by positions year-on-year, ahead of percentages.

Rank		Percent	2024 rank	Trend
1	Cyber incidents (e.g., cyber crime, IT network and service disruptions, malware / ransomware, data breaches, fines, and penalties)	38%	1 (36%)	→
2	Business interruption (incl. supply chain disruption)	31%	2 (31%)	→
3	Natural catastrophes (e.g., storm, flood, earthquake, wildfire, extreme weather events)	29%	3 (26%)	→
4	Changes in legislation and regulation (e.g., new directives, protectionism, environmental, social, and governance, and sustainability requirements)	25%	4 (19%)	→
5	Climate change (e.g., physical, operational, and financial risks as a result of global warming)	19%	7 (18%)	↑
6	Fire, explosion	17%	6 (19%)	→
7	Macroeconomic developments (e.g., inflation, deflation, monetary policies, austerity programs)	15%	5 (19%)	↓
8	Market developments (e.g., intensified competition / new entrants, M&A, market stagnation, market fluctuation) ¹	14%	9 (13%)	↑
9	Political risks and violence (e.g., political instability, war, terrorism, coup d'état, civil unrest, strikes, riots, looting)	14%	8 (14%)	↓
10	New technologies (e.g., risk impact of artificial intelligence, connected / autonomous machines)	10%	12 (9%)	↑
11	Shortage of skilled workforce ²	9%	10 (12%)	↓
12	Critical infrastructure blackouts (e.g., power disruption) or failures (e.g., aging dams, bridges, rail tracks)	9%	13 (8%)	↑
13	Energy crisis (e.g., supply shortage / outage, price fluctuations)	8%	11 (12%)	↓
14	Theft, fraud, corruption ³	7%	14 (7%)	→
15	Loss of reputation or brand value (e.g., public criticism)	7%	15 (6%)	→
16	Insolvency ⁴	6%	17 (5%)	↑
17	Environmental risks (e.g., pollution, biodiversity issues, resource scarcity)	6%	16 (5%)	↓
18	Product recall, quality management, serial defects	4%	17 (5%)	↓
19	Pandemic outbreak (e.g., health and workforce issues, restrictions on movement, cancellation of events)	3%	19 (4%)	→
	Other	3%		

Fonte: Allianz Risk Barometer 2025

<https://commercial.allianz.com/content/dam/onemarketing/commercial/commercial/reports/Allianz-Risk-Barometer-2025.pdf>

Dove intervengono le assicurazioni



Il ruolo dell'assicurazione riguarda l'operazione commerciale, non il dazio in quanto tale.

Le imprese assicuratrici intervengono quando l'operazione di commercio internazionale:

- risulta definita sul piano contrattuale e logistico
- prevede il trasferimento transfrontaliero di merci
- comporta l'assunzione, da parte di uno dei contraenti, del rischio di perdita o danneggiamento della merce durante il trasporto.

In tale contesto trova applicazione il ramo danno n. 7.

Il valore assicurato può riflettere anche oneri doganali già maturati o dovuti al momento del sinistro con conseguente **esposizione indiretta** agli effetti economici delle misure tariffarie, ferma restando la non assicurabilità del dazio in sé.

Art. 2

(Classificazione per ramo)

3. Nei rami danni la classificazione dei rischi è la seguente:

1. Infortuni (compresi gli infortuni sul lavoro e le malattie professionali); prestazioni forfettarie; indennità temporanee; forme miste; persone trasportate;
2. Malattia: prestazioni forfettarie; indennità temporanee; forme miste;
3. Corpi di veicoli terrestri (esclusi quelli ferroviari): ogni danno subito da: veicoli terrestri automotori; veicoli terrestri non automotori;
4. Corpi di veicoli ferroviari: ogni danno subito da veicoli ferroviari;
5. Corpi di veicoli aerei: ogni danno subito da veicoli aerei;
6. Corpi di veicoli marittimi, lacustri e fluviali: ogni danno subito da: veicoli fluviali; veicoli lacustri; veicoli marittimi;
7. **Merci trasportate (compresi merci, bagagli e ogni altro bene): ogni danno subito dalle merci trasportate o dai bagagli, indipendentemente dalla natura del mezzo di trasporto;**
8. Incendio ed elementi naturali: ogni danno subito dai beni (diversi dai beni compresi nei rami 3, 4, 5, 6 e 7) causato da: incendio; esplosione; tempesta; elementi naturali diversi dalla tempesta; energia nucleare; cedimento del terreno;
9. Altri danni ai beni: ogni danno subito dai beni (diversi dai beni compresi nei rami 3, 4, 5, 6 e 7) causato dalla grandine o dal gelo, nonché da qualsiasi altro evento, quale il furto, diverso da quelli compresi al n. 8;
10. Responsabilità civile autoveicoli terrestri: ogni responsabilità risultante dall'uso di autoveicoli terrestri (compresa la responsabilità del vettore);
11. Responsabilità civile aeromobili: ogni responsabilità risultante dall'uso di veicoli aerei (compresa la responsabilità del vettore);
12. Responsabilità civile veicoli marittimi, lacustri e fluviali: ogni responsabilità risultante dall'uso di veicoli fluviali, lacustri e marittimi (compresa la responsabilità del vettore);
13. Responsabilità civile generale: ogni responsabilità diversa da quelle menzionate ai numeri 10, 11 e 12;
14. Credito: perdite patrimoniali derivanti da insolvenze; credito all'esportazione; vendita a rate; credito ipotecario; credito agricolo;
15. Cauzione: cauzione diretta; cauzione indiretta;
16. Perdite pecuniarie di vario genere: rischi relativi all'occupazione; insufficienza di entrate (generale); intemperie; perdite di utili; persistenza di spese generali; spese commerciali impreviste; perdita di valore venale; perdita di fitti o di redditi; perdite commerciali indirette diverse da quelle menzionate precedentemente; perdite pecuniarie non commerciali; altre perdite pecuniarie;
17. Tutela legale: tutela legale;
18. Assistenza: assistenza alle persone in situazione di difficoltà.



La scelta dell'Incoterms incide sull'obbligo assicurativo

In base alle rese Incoterms® adottate, l'operazione di vendita può prevedere che il compratore:

- organizzi il trasporto principale
- sopporti i relativi costi, inclusi quelli assicurativi
- assuma il rischio di perdita o danneggiamento della merce durante il trasporto

In particolare, tale assetto ricorre, con modalità differenziate, nelle rese:

EXW Ex Works

FCA Free Carrier

FOB Free On Board

EXW – FRANCO FABBRICA



EXW

Ex Works

(Insert named place of delivery)
Incoterms® 2020



Seller

Buyer



COSTS
RISKS

COSTS
RISKS

Export formalities

Import formalities

Il venditore adempie l'obbligo di consegna col mettere la merce a disposizione del compratore nei propri locali (quali ad esempio stabilimento, fabbrica, deposito ecc.).

Salvo diverso accordo da inserire con patto esplicito fra le parti, il venditore non è tenuto né a sdoganare la merce per l'esportazione né a caricarla sul mezzo di trasporto fornito dal compratore.

Il compratore deve quindi sopportare tutte le spese e i rischi per portare la merce dai locali del venditore alla località di destinazione desiderata.

Questa resa comporta per il venditore il minimo livello di obblighi... **ma non di rischi!**

I rischi della resa EXW

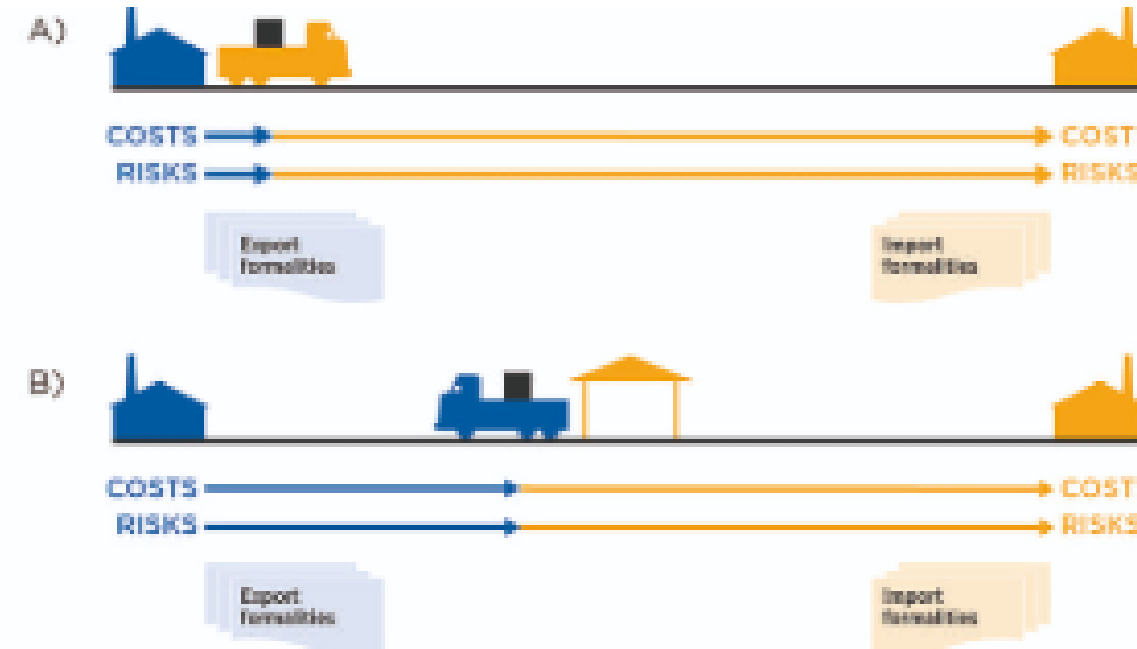


- Rischio di caricazione -> EXW loaded o meglio FCA
- Mancato controllo sulle operazioni doganali
- Rischio di mancato recupero della prova di avvenuta esportazione con possibile contestazione dei presupposti di non imponibilità IVA
- Rischio di mancato recupero della prova di non imponibilità IVA nelle cessioni intra UE
- Assunzione di rischio ai sensi della Convenzione CMR per trasporto su strada come mittente responsabile del caricamento
- E molti altri

FCA – FRANCO VETTORE



FCA
Free Carrier
(Insert named place of delivery)
Incoterms® 2020



Il venditore adempie l'obbligo di consegna col rimettere la **merce sdoganata all'esportazione al vettore, designato dal compratore (che cura il trasporto principale), nel luogo o nel punto convenuto**. Se il compratore non ha indicato un punto preciso, il venditore è libero di scegliere il punto in cui il vettore dovrà prendere in consegna la merce all'interno della località o zona convenuta.

Il venditore adempie all'obbligazione di consegnare le merci in 2 diversi modi a seconda del luogo concordato:

- Consegna presso il proprio magazzino: consegna si adempie **caricando le merci sul mezzo**
- Consegna in luogo convenuto: **con l'arrivo del mezzo da lui scelto presso il magazzino dello spedizioniere scelto dal compratore, con merce ancora non scaricata.**

Nell'ipotesi che il compratore chieda al venditore di consegnare la merce ad una persona diversa dal vettore, si ritiene che il venditore abbia ottemperato all'obbligo di consegna quando la merce è stata rimessa a tale soggetto.

La clausola FCA può essere utilizzata per qualsiasi modalità di trasporto compresa quella multimodale.

FOB – FRANCO A BORDO



FOB

Free on Board
(Insert named port of shipment)
Incoterms® 2020



Il venditore cura tutte **le operazioni di trasporto e movimentazione, fino al caricamento della merce a bordo della nave designata dal compratore nel porto di imbarco convenuto**, assumendosi tutti i costi ed i rischi che ne derivano.

Il venditore deve provvedere allo sdoganamento della merce per l'esportazione.

Il termine FOB può essere utilizzato esclusivamente in caso di trasporto marittimo o per vie navigabili interne.

Non va pertanto mai usato nei trasporti aerei come talvolta erroneamente avviene. Se si spedisce la merce in container si definisce un trasporto multimodale e pertanto è preferibile la resa FCA.

Incoterms e mercato assicurativo



Il ricorso alle rese **EXW, FCA e FOB** nelle operazioni di esportazione può comportare, in funzione dell'assetto contrattuale adottato, che il **compratore estero**:

- assuma il coordinamento del trasporto principale
- sostenga i relativi costi, incluse le scelte in materia di copertura assicurativa delle merci

Qualora il compratore sia stabilito all'estero:

- la copertura assicurativa delle merci risulta, nella prassi, frequentemente collocata nel mercato di riferimento del compratore
- può determinarsi un **potenziale spostamento della raccolta premi** al di fuori del mercato assicurativo nazionale

Il grado di impegno del venditore

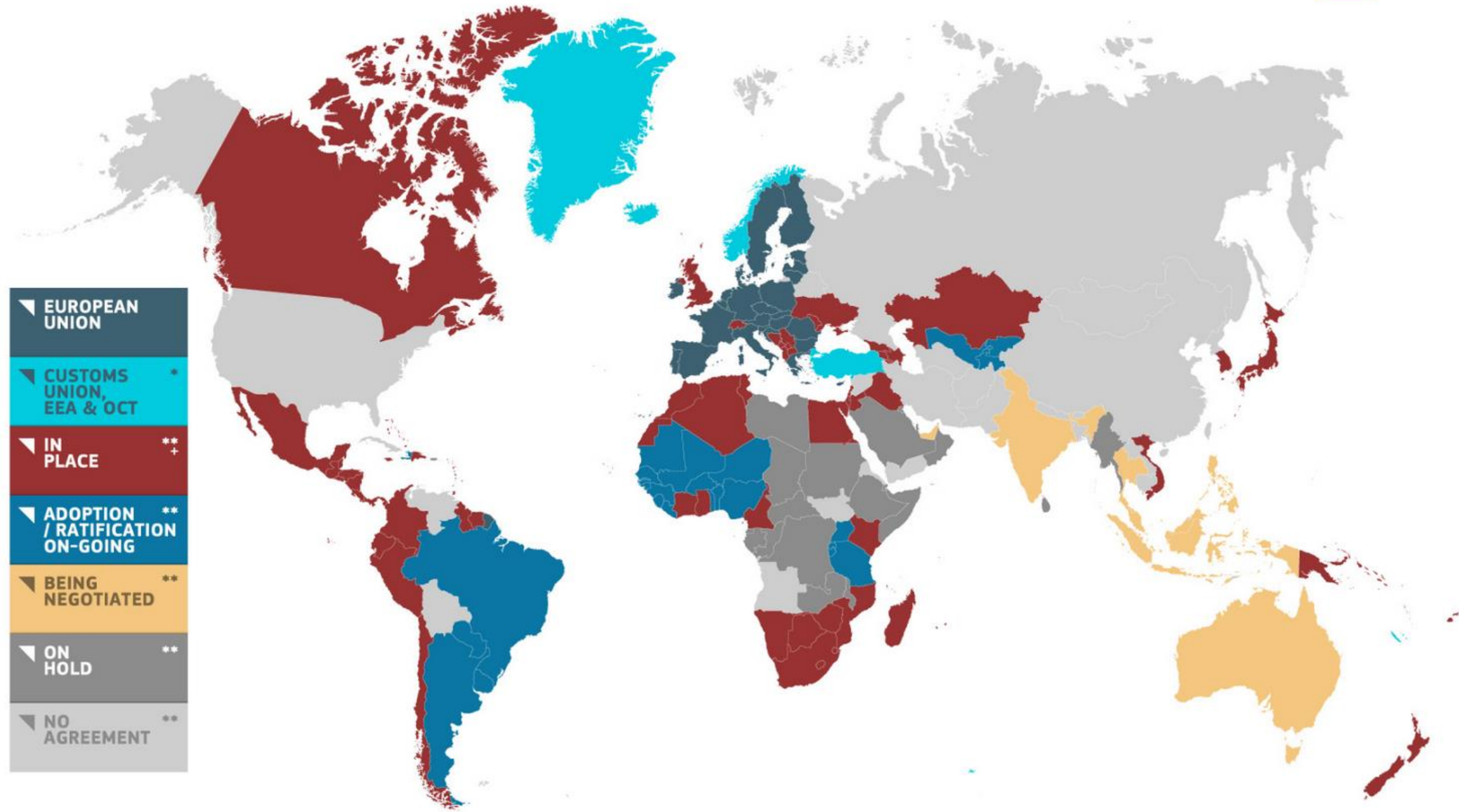


RESE DI PARTENZA	E COSTI E RISCHI TRASPORTO A CARICO COMPRATORE	EXW	Clausole per merce con consegna in partenza dalla fabbrica
	F COSTI E RISCHI TRASPORTO A CARICO COMPRATORE	FCA	Clausole per merce consegnata a un vettore scelto dal compratore con trasporto principale non pagato
		FAS	
FOB			
C COSTI DEL TRASPORTO A CARICO DEL VENDITORE RISCHI DEL TRASPORTO A CARICO DEL COMPRATORE	C COSTI DEL TRASPORTO A CARICO DEL VENDITORE RISCHI DEL TRASPORTO A CARICO DEL COMPRATORE	CPT	Clausole per merce consegnata con trasporto principale pagato
		CIP	
		CFR	
		CIF	
RESE DI ARRIVO	D COSTI E RISCHI A CARICO DEL VENDITORE	DAP	Clausole per merce consegnata a destinazione
		DPU	
		DDP	

Conclusioni: gli accordi commerciali dell'UE



EU Trade agreements 2025



Updated 30/06/2025

* European Economic Area (EEA) / Overseas Countries and Territories (OCT).
** Free Trade Agreement (FTA), Deep and Comprehensive Free Trade Agreement (DCFTA), Enhanced Partnership and Cooperation Agreement (EPCA), Partnership and Co-operation Agreement with preferential element (PCA).
+ The updated agreements with Tunisia, and Eastern and Southern Africa are currently being updated; the updated agreement with Chile is under ratification. The DCFTA with Georgia does not apply in South Ossetia and Abkhazia.



Conclusioni: gli accordi commerciali degli USA





Grazie per l'attenzione



 info@zpcsrl.com

 [Linkedin.com/ZPC Srl](https://www.linkedin.com/company/zpc-srl)

